ESSE Partners,

African Market Developers

Dakar – Senegal ● Zaragoza – España

2013

ÍNDICE DE CONTENIDO

QUIÉNES SOMOS 3

VISIÓN 3

MISIÓN 3

VENTAJAS 4

SERVICIOS 4

ÁFRICA Y SENEGAL 5

PRESENCIA ACTIVA 5

SERVICIOS A EMPRESAS 6

1. Consultoría 7
2. Intermediación 8
3. Agencia de Representación 9
4. Socio local / Property Manager / Promoción delegada 9
5. Gabinete de Ideas 10

SERVICIOS PREMIUM 10

CLIENTES 11

QUIÉNES SOMOS

ESSE Partners es una **Agencia Comercial ubicada en Senegal**, cuyo propósito es dar Servicio a las empresas que desean introducirse en el mercado emergente africano.

ESSE Partners la constituimos un equipo de profesionales, de origen español y senegalés, con perfil multidisciplinar y experiencia en los ámbitos de:

- ✓ Marketing estratégico
- ✓ Desarrollo de negocio
- ✓ Gestión de proyectos
- ✓ Comercialización de productos y servicios
- ✓ Emprendimiento
- ✓ Relaciones institucionales

VISIÓN

Participar activamente en el desarrollo sostenible de la economía emergente africana, asesorando a las empresas en el proceso de entrada en este mercado para la promoción responsable de negocios e inversiones.

MISIÓN

Con base de operaciones en Senegal, conocer en profundidad este mercado con el fin de identificar oportunidades y proporcionar las mejores posibilidades de implantación y crecimiento en el país y en el continente a marcas y PYMES, con las que llegar a acuerdos para representar e introducir sus productos y/o servicios en el mercado emergente africano con criterios de sostenibilidad.

VENTAJAS

Las principales ventajas de contratar los Servicios de **ESSE Partners** para las empresas, son:

- ✓ Limitación del riesgo, al contar con los conocimientos de la operativa del País y de la zona de influencia

- ✓ Limitación de costes, al contar con los Servicios directos de nuestra empresa, implantada en Senegal

SERVICIOS

Los Servicios que **ESSE Partners** presta a sus Clientes en Senegal, son:

- ✓ Identificación de oportunidades de negocio
- ✓ Estudios de mercado
- ✓ Realización de Planes de Negocio específicos
- ✓ Identificación de socios potenciales
- ✓ Marketing y Comercialización
- ✓ Representación de marcas y empresas
- ✓ Gestión delegada de inversiones

ÁFRICA Y SENEGAL

África es el continente en el que empresas de todo el mundo están actualmente enfocando su próxima estrategia de desarrollo, debido al elevado potencial de crecimiento.

En la costa occidental del continente africano, **Senegal** destaca especialmente por su condición de país en pleno auge, con un marco de condiciones que propician la inversión extranjera:

- ✓ Régimen democrático estable y laico
- ✓ Infraestructuras que facilitan las comunicaciones a nivel internacional por vía aérea, marítima y terrestre
- ✓ Régimen jurídico y fiscal que incentiva las inversiones tanto nacionales como extranjeras
- ✓ Recursos humanos cualificados
- ✓ Calidad de vida en un país conocido por su hospitalidad
- ✓ Importancia geoestratégica, constituyendo la puerta de acceso a un mercado subregional de 8 países y más de 70 millones de consumidores (UEMOA, Unión Económica y Monetaria de África Occidental) y a un mercado regional de 14 países y más de 200 millones de consumidores (CEDEAO, Comunidad Económica de Estados de África Occidental), en el que las empresas asentadas en Senegal pueden circular libremente, con interesantes ventajas fiscales
- ✓ Proximidad:
    - o A 4 horas y media en avión: Madrid - Dakar

PRESENCIA ACTIVA

ESSE Partners cuenta con presencia activa en Dakar, Senegal y en Zaragoza, España.

SERVICIOS A EMPRESAS

1. ***Consultoría***
2. ***Intermediación***
3. ***Agencia de Representación***
4. ***Socio local / Property Manager / Promotor Delegado***
5. ***Gabinete de Ideas***

1. Consultoría

Identificación de Oportunidades

ESSE Partners ofrecemos a su empresa un seguimiento del mercado senegalés adaptado a su realidad. Tanto si su interés se centra en un producto concreto, como si se trata de un sector o bien su ámbito de trabajo es multisectorial, podemos ofrecerle información actualizada al ritmo que demande su mercado.

Análisis de Viabilidad y Plan de Negocio

ESSE Partners conocemos las implicaciones de llevar adelante un negocio en Senegal. Por ello, estamos en condiciones de elaborar para su empresa un Análisis de Viabilidad y Plan de Negocio ajustados a la realidad del país, a partir de cualquiera de las oportunidades que identifiquemos para su empresa.

2. *Intermediación*

Identificación de Proveedores

ESSE Partners estamos en permanente proceso de búsqueda y selección de los mejores Proveedores en cada sector. Mantenemos con ellos contacto regular y por ello estamos en condiciones de plantear para su empresa el mejor panel de Proveedores.

Selección de RRHH

ESSE Partners estamos en contacto con los mejores profesionales de la región. Podemos hacernos cargo de la selección de personal de su confianza para la gestión de las diferentes áreas de su empresa en Senegal.

Negociación, Comercialización

ESSE Partners se convierte en su agente comercializador o de negociación local, adquiriendo de esta forma una ventaja competitiva frente a otras marcas, gracias al valor que aportamos a su empresa fundamentado en el conocimiento específico del mercado. Asesoramos a su empresa en el posicionamiento de su producto y/o servicio, con el fin de obtener los mejores resultados.

3. *Agencia de Representación*

ESSE Partners podemos representar a su empresa en Senegal con la garantía de ofrecer la mejor imagen y el mejor servicio. La representación puede ser a todos los niveles:

- Ante la Administración, Instituciones y Organismos
- Ante Proveedores y Clientes
- Ante el público objetivo, coordinando las campañas de marketing y publicidad que sean pertinentes

4. *Socio local / Property Manager / Promoción delegada*

ESSE Partners podemos ser el socio local de su empresa, que desea introducirse en Senegal. Podemos realizar bajo contrato de mandato todas las gestiones y acciones necesarias para que su empresa se implante y se desarrolle en Senegal así como ser la división de *Business Intelligence* que necesitará su empresa para acceder a otros mercados de la región.

COMPROMISO MÍNIMO DE COLABORACIÓN

ESSE Partners podemos colaborar con su empresa en términos de Agencia de Comercialización, Agencia de Representación o Socio Local, siempre que se establezca por su parte un compromiso mínimo de colaboración de 6 meses, con carácter prorrogable a la finalización del citado periodo.

5. Gabinete de Ideas

ESSE Partners generamos Ideas y desarrollamos los Proyectos correspondientes para ofrecer a nuestros Clientes una cartera de potenciales inversiones en distintos sectores.

SERVICIOS PREMIUM

ESSE Partners ofrece un servicio integral capaz de cubrir todas las necesidades de sus Clientes, en Senegal, con un servicio dedicado exclusivamente a proporcionar soluciones:

- ✓ Celebración de eventos
- ✓ Viajes de Incentivos para empresas
- ✓ Asesoría personalizada en todo tipo de necesidades como el alquiler o la adquisición de propiedades inmobiliarias, automóviles así como la organización de viajes o la contratación de seguros. Ofrecemos a nuestros Clientes el mejor consejo y las ofertas más atractivas, posibles gracias a los acuerdos alcanzados con los mejores proveedores.

CLIENTES

Nuestros Clientes son empresas de todos los países del mundo:

- Empresas públicas y Organismos de la Administración
- Empresas privadas

Nuestros Clientes pertenecen a diversos **Sectores**:

- Sector del asesoramiento para la internacionalización de las empresas
- Sectores de economía considerados motores del desarrollo de la economía senegalesa en particular y africana en general:

  - ✓ Agricultura y Agroalimentación
  - ✓ Turismo
  - ✓ Artesanía
  - ✓ Salud: Medicina y Farmacia
  - ✓ Empresas de servicios y TIC,s
  - ✓ Inmobiliario
  - ✓ Construcción
  - ✓ Medio ambiente y energía
  - ✓ Industria manufacturera e Industria textil
  - ✓ Retail